

دفترچـهٔ راهنمـای بسـتهٔ خویـش

6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 67 4 67 4 67 4 67 4 67 4 67 4 • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ &  $\mathbf{2} \approx \mathbf{2} \approx$ 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ 8 6~ 8 6~ 8 6~ 8 6~ 8 \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 67 4 67 4 67 4 67 4 67 4 67 4 • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & 6~ & \*\*\*\*\*



بســــتهٔ «خویش»چیســت؟

آخریــن بــاری کــه بــه نیازهـای (درونــی) خودتان توجـه کردیـد، کِـی بـود؟ روزها میآیند و میروند و در آخر، اتفاق خاصی نمی افتد و کار ماندگاری هم انجام نمیشود. عوامل این بیحاصلی بسیارند. توجهنکردن به «نیازهای» شخصی، اولويت دهي به كميت زندگي و سرعت زيباد آن، ازجمله این اسباباند. از آخـری شـروع میکنیـم: سـرعت زیـاد زندگی. ما در سرعتی ناخواسته گرفتار شدهایم. تلاش میکنیم؛ اما کار آنقدر زياد است كه توانايي انجام بموقعشان را نداريم و درنتيجه، اغلب أزكارهايمان عقبيم. بهباور من، با کندکردن عمـدی و آگاهانـه می توان از نیازها آگاه شد و کیفیت زندگی را مطلوبتر ساخت. بستهٔ «خویش» تلاشی است برای **کندکردن روزمرگی وافزایش آگاهی** دربارهٔ خود و پیرامون خود. بسـتهٔ «خویـش» نمـادی بـرای توجـه و آگاهـی جديد خويش خواهد بود.

بستهٔ «خویش» برای کیست؟

بـرای هرآنکه به دقیقترشـدن در زندگی و کشـف نكات آن تمايل دارد. تصور کنید رویدادهای مختلفی در روز برایتان رخ میدهد. بسیاری از این رخدادها را تصادف می دانید و بقیه را شانس؛ حال اینکه بسیاری از آنها اشارهای هستند به نکاتی ظریف در زندگی. رویدادهایی این چنین، دعوتی هستند به نگاه دقيقتـربـه زندگـى ويادگيـري مسـتقيم از آن. بکوشید بعد از هـر تجربـهٔ تلـخ یـا شـیرین، از یادگیری نکات آن غافل نشوید و تلاش کنید شالودههای مسائل مهم زندگی را بشناسید. درک نشانهها، از جنس «مهارتهای زندگی» هستند و نیازمند یادگیری. دقیقترشدن به خود و پیرامون خود، راهی است برای آشنایی با این نوع از زندگی. بستهٔ «خویش» روشی است برای آنان که دوست دارند آگاهانه به خود و نیازهای اصلیشان توجه کنند و زندگی معنادارتری را آغازيا دنبال كنند. «بر چیزی که خوش حالت می کند تمرکز کن و آن کاری را انجـام بـده کـه بـه زندگـیات معنـا مى دھـد.»

بَرى شوارتز

<mark>بستهٔ</mark>«خویش»شاملچیست؟

<mark>– ابزار</mark> گفتوگو <mark>-کار</mark>ت های پرسش (برپایهٔ چهار عنصر طبیعت) - دفترچهٔ راهنما

<mark>-ابزارگ</mark>فتوگوبرایچه؟

دربستهٔ خویش، ابزارگفتوگو معمولاًعنصری از طبیعت است که به عنوان ابزاری برای گفتوگو استفاده میشود. برای اطلاع از روش استفادهٔ آن، بخش روش «دایره» را مطالعه کنید.

-کارتھایپرسشچیست؟

خلوتی را لطیف سوداییست رو بپرسش که در چه سودایی خلوت آنست که در پناه کسی خوش بخسپی و خوش بیاسایی

اين كارتها، پرسشهايى پيشنهادى است كه در چهار سرى طراحى شده و از عنصرهاى طبيعت، يعنى آب، باد، خاك و آتش الهام گرفته است. هركدام از اين عناصر، بهنمايندگي تعداد هفتههاى هر فصل (عنصر)، شامل دوازده پرسش است. اين عناصر، از احساس و رفتار انسان تعاريفى پايهاى دارند و هركدام نمايندۀ ويژگى هاى خاصى هستند.

-دفترجة راهنما چيست؟

همانی است کـه هماکنـون در حـال مطالعـهٔ آن هسـتید و راهنمایـی اسـت بـرای اسـتفاده از بسـتهٔ خویـش.

يشنيازخويش

**-آمادگی** در آغاز، فراهمکردن ملزومات زیر، کمکی است برای آغاز درونگردی و آگاهی: - نیت برای فاصلهگرفتن از روزمرگی؛ - تعهد به خود و زمانی که فقط برای خودتان میگذارید؛ - بستهٔ خویش.

**-نیت** لازم است ابتدا نیاز به انجام ک</mark>اری را در خود احساس کنید؛ چندوچونش پسازآن شکل میگیرد. تا زمانی که تشنه نباشید، آبخوردن عطشتان را برطرف نخواهد کرد. ومانی که نیازش را احساس کردید، از اعماق وجودتان نیت کنید. فکر کنید کاری که انجام خواهد بود. بدون اینکه منتظراتفاق خاصی باشید و بدون پیش داوری، نیت کن</mark>ید.

-تعهد

پس از نیت، تعهد بسیار حیاتی است. تعهد به شروع کردن، توجه کردن و اختصاص دادن زمان به خود تصمیم بگیرید که از امروز بخشی از روز را به خودتان اختصاص ازاین پس، این زمان در هروضعیتی اولویت خواهد داشت. حتی اگر کاری غیرمعمول پیش آید که باعث شود امکان نشستن و برگزاری مراسم روزانهٔ توجه به خودتان را نداشته باشید، همچنان در فکرتان این زمان را مرور کنید و بیندیشید که هر روز چه میکردید و این زمان چه اهمیتی برای شما دارد. این تعهد نشاندهندهٔ این است که شما چقدر برای خودتان اهمیت دارید.

روشهایاستفاده از بســـتهٔ خویــش

# تـوجـەبەخـود(خو<mark>دآگــاھى)</mark>

میتوانید دفترچهای کنار خود آماده کنید و مطالبی را که در حین مراسم به ذهنتان می رسد، یادداشت کنید. این نوشتهها دربردارندهٔ اطلاعاتی از خودِ جدیدتان خواهد بود. قبل از شروع مراسمِ خودآگاهی و آمادگی برای آن، کارهای مختلفی میتوانید انجام دهید: چای دم کنید؛ کارهای مختلفی میتوانید انجام دهید: چای دم کنید؛ چند دقیقهای در هوای باز قدم بزنید؛ چنددقیقهای به مراقبه (مدیتیشن) اختصاص دهید. این چند دقیقه، آمادگی برای کندکردن زمان است.

## - شروع

دقیقهای را سکوت کنید و منتظر بمانید تا چیزی در ذهنتان توجه شما را جلب کند. ممکن است نکتهای از روزیا مسئلهٔ مهمی از زندگی به ذهنتان برسد. ببینید آیا هماکنون علاقه دارید که به این موضوع توجه کنید یا اینکه نه، دوست دارید آن را به وقت دیگری موکول کنید. در حالت دوم، بهتر است مسئله را در دفترچهٔ خود یادداشت کنید و بگذرید. میتوانید روش بالارا مجدداً بهکار بگیرید و منتظر بمانید تا نکتهٔ دیگری توجهتان را جلب کند. همچنین میتوانید از روش «پرسیدن سؤال از خود» شروع کنید؛ روشی بسیار ساده اما کاربردی؛ پرسشی کوتاه اما مهم: «حالِ امروزم چطور است؟»

سعی کنید از پاسخهای کوتاه و سطحی مانند «خوبم»، «بد نیستم» یا «شُکر» استفاده نکنید. در عوض، از پاسخهای توصیفی بلندتر استفاده کنید. توجه کنید که چه چیزی در روز خوش حال یا ناراحتتان کرده است؛ وضعیت فیزیکی بدنتان چطور است؛ جایی درد میکند؛ در نقطهای از بدن نبض دارید؛ گرفتگی احساس میکنید یا نه. این نکات میتواند مسیر جدیدی برای توجه ایجاد

کند. احتمال دارد که در شروع به کارگیری این روش، متوجـه شوید کـه نکتـهٔ خاصی از اتفاقـات روز، بـه ذهنتان نمی رسـد؛ اما بیشـتر صبر و تأمـل کنید. این روش باعـث می شود ذهنتـان بـه ایـن مـدلِ توجـه، عـادت کـرده و وقایـع را ثبت کند. امـا اگـر دو روش تمرکـز و پرسـش، راه مناسـبی بـرای آن روز نبـود، میتوانیـد از کارتـهایـی اسـتفاده کنیـد کـه همـراه بسـتهٔ خویـش آمده اسـت.

# اسـتفاده ازکارتهای پرسـش

تفکر و گفت وگوی شخصی و جمعی، از پرسش سازنده شـروع میشود. مسیری که باعث جهتدهی گفتوگو <mark>می شود، از نوع و انتخاب پرسش سرچشمه</mark> میگیرد. در همین راستا، مجموعهای یرسش در بستهٔ خویش آماده شدهاست. اين پرسشها، بەدوراز پېشداورى، ذهـن را می گشاید و امکان دسترسی به اعماق ناشتاختهٔ خودمان را فراهم میکند. همان طور که گفته شد، این کارت ها در چهار دسته تهيه شده و با الهام از عنصرهاي طبیعت، یعنی آب، باد، خاک و آتش طراحی شده است. این عناصر هرکدام تعاریفی یایهای از احساس و رفتار انسان دارند و . نمایندهٔ ویژگیهایی هستند. آب: اشتیاق، پرورش، سرپرستی؛ باد: ارتباطات انسانی، روابط اجتماعی، منطق؛ خاک: ساختارهای پایدار، سازندگی، ثبات؛ آتش: احساسات، انگیزه، خلاقیت. همان طور که گفته شد، در هر دسته از این کارت ها، دوازده پرسش مربوط به ویژگیهای همان عنصر وجود دارد. شما مي توانيد يک کارت را به صورت تصادفی از بین تمام کارت ها انتخاب کنید یا توجهتان را بریک دسته متمرکز کنید و از آن دسته، یک پرسش انتخاب کنید. برای مثال، زمانی ممکن است نیاز داشته خود دید بهتری پیدا کنید. در چنین موقعیتی، انتخاب کارت از دستهٔ خاک، گزینهٔ مناسبی است. مثال دیگر، روابط اجتماعی روزمرهتان است و تأثیر آن بر زندگی و انرژی شخصی. دراین صورت، میتوانید کارتی از سری باد انتخاب کنید.

پیشنهاد می شود پرسش را برای مدتی در ذهن خود نگه دارید و به آن توجه کنید. کارت ها در اندازهای طراحی شدهاند که امکان جابه جایی داشته باشند. می توانید کارت را برای مدتی لای دفتر یادداشت روزانه یا روی میزکاریا هر روز، چشمتان به کارت بیفتد و پرسش یادتان نود آگاهتان به کارت بیفتد و پرسش یادتان نود آگاهتان به کارت بیفتد و پرسش یادتان دراین صورت کمک میکند که پرسش در حتی می توانید با هر کارت، یک هفته کارکنید. توجه کرده و در پایان سال، به چهار قسمت رونتارهای خود توجه کردهاید.

## گفـتوگـوىسـازندە

بخش دیگری از شنیدن، گوشدادن به دیگران است. اهمیت این مسئله حتی در واژهٔ «گفتوگو» بهدقت منعکس شدہ است: این واژہ از دو قسمت «گفت» (گذشتهٔ سومشخص مفرد) و «گو» (فعل امر از گفتن) تشکیل می شود. این عبارت ا<mark>همیت منتظرماندن و</mark> شنیدن و سیس سخن <mark>گفتن را نزد ایرانیان مشخص میکند.</mark> دربسیاری ا<mark>ز لحظ ات، **شنیدن عمیق دیگران، راهی به س**وی</mark> **شنیدن خوداست.** به عبارتی، اگر <mark>خوب بشنویم، دیگر</mark> گفتن ب<mark>سیاری از ناگفته ها ضروری نیست.</mark> دراينج<mark>امنظورازگفتوگوىسازندە،گفتوگويىاستكەبانيت</mark> صور<mark>ت میگیرد و به واسطهٔ آن، گفت وگو دربارهٔ یک پرسش انجام</mark> میش<mark>ودودرآخر،شرکتکنندگانگفتوگوباسطحجدیدآگاهیاز</mark> خود<mark>وپیرامون خود، *گ*فت وگوراترک میکنند.</mark> میتوانید بهعنوان دومین روش، شخص یا گروهی را به گ<mark>فتوگوی سازنده دعوت کنید. این افراد ممکن</mark> است بخشی از کسانی باشند که با آن ها دربارهٔ مسئلهٔ خاصی م<mark>شکل داریـد و بهدنبـال مطرح کـردن آن هسـتید،</mark> یا پرسشی <mark>درزندگی برای شما پررنگ است که مایلید ب</mark>ا بقیـه بـه اشـتر<mark>اک بگذاریـد.</mark> پرسش ممکن است ا<mark>ز خودتان و نیاز شخصی</mark> باشد یا از جمع. یا مانند روش قبل، میتوانید از کارت ها به عنوان ییشتهاددهنده استفاده کنید. همچنین میتوانید پیش از شروع گفت وگو، موضوع پرسش را با جمع در میان بگذارید و از آن ها نظر بخوآهید یا حین شروع، پرسش را

مطرح وبا ديدگاه جمع، آن را تغيير دهيد.

بازیگروهی حتماً برایتان <mark>پیش آمدہ است *ک*ہ در جمع</mark>ی باشید *ک*ه تع<mark>دادی از آنها را برای اولین</mark>بار می بینید. با مم<mark>کن است با آنها به س</mark>فری چندروزه بروید یا <mark>برای برنامهای</mark>، گردهم آمده باشىد. در چنین وضعیتی پیش میآید که علاقه داشته باشید کار گروهی انجام دهید و سـرگرم شـوید. اغلـب، گزینـهٔ اول، بازیهـای گروهی است که شاید تعدادی هم به این کار راغب نباشند. در این موقعیت، استفاده از کارت های پرسش، روشی راهگشاست: هرکس یک کارت میکشد و از دیگران می خواهد دربارهٔ آن پرسش، صحبت کنند. این کار چند مزیت دارد: ۱. کار عمیق گروهی؛ ۲. آشناشدن با بُعدى جديد از دوستانتان؛ ۳. فرصتی برای اندیشیدن دربارهٔ پرسشی که شاید تابه حال در برابرش واقع نشده ىاشىد؛ ۴. گذراندن وقت به شبوه ای رضایت بخش.



رہ جیسے ت

<mark>«دايـره» سـنت و روشـي اسـت </mark>قديمـي، برای گفتوگوی سازنده. <mark>در فرهنگ قدیـم، رسـم بوده اسـ</mark>ت که دور <mark>هم مینشسـتنذ و دربـارهٔ مسـ</mark>ائل مهـم <mark>صحبت میکردند. این مسا</mark>ئل گاهی <mark>مشـکلات فـردی و خانوادگـی</mark> بـود و گاه <mark>تصمیم*گ*یری دربارهٔ اسا</mark>س اجتماع یا <mark>ایل یا قبیله. آنها ع</mark>نصری از طبیعت را <mark>وسط دایره قرار</mark> میدادند و خود دور آن مىنشستند. آن عنصر ممكن بود آتش، آب، سنگ یا تکه چوہے باشد. در ایـن روش، در هـر لحظـه فقـط و فقـط یک نفر صحبت میکند یا از زمان خود برای سکوت استفاده میکند. دیگران هـم گـوش مىكننـد و مىكوشـند بـەدوراز پیشداوری، همراه با همدلی و توجه و گوشدادن عمیـق، بـه فـرد سـخنگو و سخنهای گفتهشده توجه کنند. بسیار مهم است که نیت از دعوت کـردن، بـرای فـرد دعوت کننـده

مشخص باشد. بهتر است نیت با دیگران هـم در میـان *گ*ذاشـته شـود تـا بـرای حضـور در گٰفت وگو آمادگی داشیته باشیند. <mark>در روش گفتوگــوی دایــر</mark>ه، فراهم*کــ*ردن فضای امین و دور از قضاوت بیرای اعتماد <mark>شــرکتکنندگان بســيار مه</mark>ــم اســت. <mark>دراین روش، میزبان شـروع ک</mark>ننده و پایاندهنده است. ولی صحبت کردن به شکل دایره (ساعتگرد یا یادساعتگرد)، میان حضار می چرخـد. چرخـش می تواند با وسـپلهای مانند تکه سنگ، میوهٔ کاج یا شیئی دیگر، ترجیحاً از عناصر طبیعی، انجام شود. این وسیله را «ابزار گفتوگو» مىناميم. شخصی که ابزار گفتوگو را در دست دارد، سخن گوست و توجه افراد را در اختیار دارد. او می تواند سخن بگوید یا همه را به سکوت فرا بخواند. ابزار گفت وگو به شکل دایره، بین افراد می چرخد و زمانی که کسی نیاز به صحبت ندارد، به فرد کناری داده میشود. گاهی می شود آن را وسط گذاشت تا هُرکس مایل به صحبت بود، آن را بردارد. در روش دایـره، گفتوگـو رودررو نیسـت؛ بلکـه صحبتها از منظر شخصي بيان ميشود و درصورت نیاز، بهعنوان پیشنهاد به جمع مطرح می شود و از نصیحت یا راه حل یا بحث يرهيـز مىشـود.

#### - خوشامدگویی

برای آغاز «دایره» و دورهمنشستن، خوشامدگفته میشود. میشود شعری در ابتدا خواند، قطعهای موسیقی نواخت یا اعضا را به لحظهای سکوت دعوت کرد. این کار باعث میشود که اعضای دایره فرصت آرامشیافتن از فضای بیرون و واردشدن به دایره را پیدا کنند.

– ورود

در روش دایـره، تمـام اعضـای گردآمـده مهـم هسـتند و به همان اندازه حضور و صحبتشان نیـز مهـم اسـت. در مرحلـهٔ ورود، میزبـان میتواند پرسشـی مطـرح کنـد یـا درخواست کنـد تـا هـر شـخص از احـوال خـود بگویـد یـا دلیـل شـرکت در دایـره را توضیح دهـد. معمـولاً در ایـن مرحلـه همـهٔ افـراد حاضـر صحبت میکننـد، مگـر اینکه خودشان ترجیح بدهند *ک*ه صحبت نکننـد. دراینصـورت، ابـزارگفتوگـو را بـه فـرد کنـاری تحویـل میدهنـد.

### – توافق

زمانی که افراد گِرد هم جمع می شوند، بسیار مهم است کـه چهارچـوب قوانيـّن دايـره مطـرح و دربـارهٔ آن تصمیمگیری شـود. در این قسـمت نیز از رهبری مشارکتی و نه برتری فردی استفاده میشود؛ بدین صورت که همهٔ اعضا، تکتک سخن می گویند و نظرشان را بیان می کنند. توافق های پایهای در روش دایره بر چهار اصل استوار است: - گوشدادن بدون قضاوت است؛ – افراد آنچـه ميداننـد عرضـه ميكننـد و آنچـه مىخواھنىد بداننىد، درخواسىت. هرآنچـه در دايـره گفتـه میشـود، محرمانـه است و در دایره می ماند. سخن گو نیز از زبان خود سخن میگوید و برای بیان جملهها، از ضمیـر «مـن» اسـتفاده میکنـد. همچنیـن از به کارگیری عبارت های کلی مانند «همه» و «همیشه» یرهیز می شود. - سكوت هم بخشى ازگفت وگو محسوب مى شود.

## - خروج

در پایا<mark>ن گفت</mark>وگو و <mark>قبـ</mark>ل از تـرک دایـره، مجـدداً تمامی اعضا صحبت میکنند. هرکدام از افراد، مىتوانند دربارة وضعيت كنونىشان پس از یایان صحبت، یادگیریهایشان در آن روز یا تصمیمهایی که در طول گفتوگو گرفتهاند، صحبت كنند. این مرحله نیز دعوتی است برای صحبت کردن و بستن دایره برای تمام اعضا، مگر آنکه فردی تمایل به صحبت نداشته باشد. هرچـه بیشـتر از دل صحبـت شـود، بازخـورد عمیقتـری در دایـره رخ خواهـد داد. تعجـب نکنید اگر برای دفعات اول، نشستن در دایره و ادارهٔ آن برایتــان دشــوار باشــد. ایــن کار نیــز باابنکـه از اجدادمـان بـه ارث رسـیده اسـت، به تمريـن نيـاز دارد و يـس از چنـد جلسـه، خواهید دید که برگزاری آن بریایهٔ ناخودآگاه و أز حافظة تاريخي تان انجام مي شود؛ كافي اسـت از دل بگوییــد و بشــنوٰید.

نيت وطرح پرسش در مرحلة اول، بايـد نيـت گفت وگـو بـراى دو طرف (یا طرفها) مشخص شود. بهترین <mark>حال</mark>ت این است *ک*ه همـواره پرسـش.هایی را <mark>برای خ</mark>ودتا حد امکان شخصی کنید. مثلاً: نیاز من به این گفت وگو چیست؟ آ<mark>یا علاقـهای بـه بحـث د</mark>ربـارهٔ ایـن <mark>موضـوع</mark> خاص دارم؟ چطور میتوانم دربارهٔ مشکل کلیدیام در ارتباط، با افراد گفت وگو کنم؟

## گفتوگویسازنده

در نوعی از گفت وگو، انتخاب کلمه و توجه طرفهای گفت وگو و نحوهٔ صحبت، بر اساس نياز شخصي و منفعت گروهي شکل مي گيرد. در گفت وگوی سازنده که پیش نیاز آن داشتن قصد مشخص از گفت وگو، پرسش مشخص برای گفت وگو و دعوت به آن است، شنیدن بهدوراز قضاوت و بر اسـاس نياز شـخصي و آگاهي به واقعيت صورت مي گيرد. درایـن حالت، آگاهـی طرفها دربارهٔ خود و محیط خود اندکی تغییر میکند و به اصطلاح، سازندگی درگفتوگو برای دو طرف شکل گرفته است. اما در مقابل، نوعی گفت وگو وجود دارد که یکطرفه است: «من درست میگویم»، «تو اشتباه می کنی»، «حق با من است». در این مدل، گفتوگو نه برای ساختن، بلکه بهمنظور تخریب انجام میشود. این رویکرد ممکن است آگاهانه یا ناآگاهانه باشد که درصورت آگاهانهبودن آن، تخريب وتأثيرش مضاعف است. در گفت وگوی سازنده، نتیجه گیری بر اساس شواهد گفت وگو انجام می شود نه تصورات ذهني كه گاهي زاييدهٔ ترس و توهمات ماست.

شنيدنعميق

اغلبمان در طول گفت وگو، حدود ۷۰ درصد صحبت میکنیم و کمتر از ۲۵درصـد میشـنویم. دراین بیـن ممکـن اسـت چنددرصـدی هـم سےکوت برقےرار شہدہ یے صحبےت مختـل شـود. پـس متوجـه مىشـويد <mark>که درگفتوگو، اگر</mark>شما تنها فردی باشید کـه صحبـت می کنـد، احتمـالاً فرد مقابلتان فرصت کافی برای بیان نظرها و *گ*فتههایش پیدا نمی *کن*د. در مقابل، افرادی هستند که ۷۰درصد صحبت دیگران را <mark>میشـنوند و مع</mark>تقدنـد کـه شـنوندهٔ <mark>خوبی هستند؛</mark> چون قادرند برای <mark>مـدت طولانـی ح</mark>رفهـای دیگـران را <mark>گوش کننےد. ایےن</mark> در حالے اسے کے حداقلی از حرفهای سخنگو را <mark>به یاد ندارنـد؛ حت</mark>ی یـس از گذشـت زمان کمے!

#### درشنيدنعميق:

فرد نەتنھا بـا گـوش <mark>مىشـنود، بلكـە</mark> با دل حـس مىكنـد. - نەتنھا سـخن را م<mark>توجــه مىشـود،</mark> بلکـه سـعی میکنـد آ<mark>ن را درک کنـد و</mark> خـود را در جایـگاه سـ<mark>خنگو قـرار دهـد.</mark> نهتنها قضاوت نمىكند، بلكه فضـای امنـی بـرای س<mark>ـخنگفتن فـرد نیـز</mark> فراهم مىكند. تنها در ایـن حالـت اسـت کـه شـما احساس می *ک*نید «شنیده» شده اید و نياز سخن گفتنتان برآورده شده است. البتـ ٥ كـ ٥ شـ نبدن عمبـق كار سـ ادهاي نیست و نیازمند انےرژی فراوانے است. ایـن نـوع شـنیدن بـه هـوش یـا اسـتعدادهای ذاتـی ربـط مسـتقیمی ندارد و نیازمند تمرین و تمرکز است.

در ساخت بستهٔ خویش، افراد بسیاری مستقیم یاری رساندند یا حضورشان انرژی مضاعف برای تولید این محصول بوده است. چهبسا که اگر هرکدامشان نبودند، این محصول هم نبود. امیدوارم که نتیجهٔ این کار مشترک برای شما نیز مطلوب و سازنده باشد. از شنیدن دیدگاه و تجربههای شما از استفادهٔ بستهٔ فویش خوشحال میشوم. ایمیل hello@kheesh. موین کار است. ومچنین برای اطلاع از به روزرسانی بسته و کارتهای پرسش جدید، حتماً در سایت خویش به نشانی پرسش دیدی میل خود را ثبت کنید.

**ایدہومحــتوا:** آیدین حبیبی (walkineden.com)

**ویرایش:**جواد کاظمی دلوئی (مؤسسهٔ ویراستاران)

**مترجم:** موژان آذر

**طراحیگرافیک:** استودیو ملّی (مهسا قلینژاد، امید نعمالحبیب)

و محبت و همراهی بسیاری دیگر

The KHEESH package wouldn't be created if it were not for the help of many who have assisted directly or supported the idea and provided the energy to continue this path. I hope our shared product will bring you joy and make your life more meaningful.

I would be glad to hear your opinion about your experience using the KHEESH package. Please send your valuable comments to hello@kheesh.com.

Also don't forget to subscribe in our mailing list to get updated for the package and new question cards. Subscribe at kheesh.com.

Aydin Habibi

Idea & Content: Aydin Habibi (walkineden.com)

Translation: Mojan Azar

Editor: Venus Kayvantash

Graphic Design: Studio Melli (Mahsa Gholinejad, Omid Nemalhabib)

With love and support of others

#### When listening deeply:

- Not only the listener hears with ears, but also feels with his heart.

- Not only notices the words, but also tries to understand them deeply. He puts himself in the speaker's shoes.

- Not only avoids judgment, but also provides a safe and secure space.

Only under such conditions you feel like being listened and the need to speak has been fulfilled.

For sure it is not easy to listen deeply, it requires a lot of energy. This kind of listening doesn't have anything to do with intelligence or talent. It just needs practice and concentration.

### **Deep listening**

During a conversation most of us speak up to 70% and listen less than 25% during a conversation. Meanwhile there may be 5% silence or disruption. Therefore we realize if we are the person who talks more, then the other party will not get the chance to talk and express his ideas or opinions.

Instead there are some people who listen 70% of the time and consider themselves good listeners because they are able to listen for a long time who do not remember the least of what was said, even after a short period of time.

## **Constructive Conversation**

One type of conversation is formed members' based on concerns. personal needs and group benefit. To have a certain intention and a clear quetion is prerequisite for a constructive conversation. Listening occurs without judgment and based on personal needs and awareness of the reality. After such a conversation, awareness of each individual about themselves and their surroundings will change and we call it constructive conversation. On the there contrary is another kind of conversation, which is a monologue. "I am right" and "you are wrong", "I am good" and you are "bad". This is not constructive at all. It is rather destructive. This approach could be either conscious or unconscious which in case of acting consciously the destruction is doubled.

In constructive conversation the conclusion is made based on the evidence not imaginations which are sometimes the outcome of our fear and illusions.

## Intention and Asking Questions

In the first place it is impertive for everyone (in case of a group conversation) to state the intention of the conversation. You would better personalize the question. For instance: Why do I need this conversation? Am I interested in this topic? How can I talk about my fundamental issues with others?

#### Check-out

At the end of the conversation, before leaving the circle, everybody speaks again. Each person may speak about his current status and feeling, lessons learned or decisions made during the conversation.

At this stage members are invited to speak and close the circle unless someone is not willing to speak.

The more people speak from the bottom of their heart the more profound the result would be. Don't be surprised if it is difficult for you to sit in and manage the circle. Despite the fact that we have inherited the circle from our ancestors, we need to practice. After a short time you will realize that it is a very simple and effective way and it rises from your historical memory. You just need to listen deeply and speak from your heart.

#### Agreement

It is vital to discuss the terms and principals of the group. This stage is also based on group agreement and participation, not personal superiority.Thuseverybodyspeaks and expresses his ideas.

There are four principals to the circle agreement:

- Listen without judgment.

- Speak out what you know and ask for what you wish to.

- Whatever said in the circle is private and stays in the circle. Speaker speaks for himself and uses pronoun "I". Generalization and using statements and words such as "everybody" or " always" is preferably avoided.

- Silence is considered as a part of the conversation.

#### Welcoming

The circle begins with greeting and welcoming. Poem can be read, a piece of music can be played or members can be invited to sit in silence. This gives the participants enough time to slow down and become present.

#### Check-in

All participants are equal and valuable to the circle and their presence and words count. The host can start by asking a question or asking everyone to talk about their feelings or the reason they have gathered in the circle.

At this stage, usually everybody speaks, unless they prefer not to. In that case they can hand in the talking piece to the next person. He can either speak or simply invite others to silence. The talking piece is handed out among the individuals. It is passed on to the next person when the individual does not speak. It is also possible to place it in the middle for those who are willing to speak.

In the circle, approach is not a face-to-face talking. Everybody speaks from his personal point of view or if necessary makes a suggestion to the group. Giving advice and solutions are avoided. The circle council usually operates in four stages

- Welcoming
- -Checking-in
- Agreement
- -Checking-out

It is essential for the community circle to provide a secure and judgment free environment for the participants. This means to trust the circle and welcome every opinion of each individual without judgment and prejudice.

In this manner the host starts and closes the conversations. The participants speak in circle (Clockwise or counter-clockwise). In the circle people pass around an object from hand to hand, called the "Talking Piece" that signals who has the right to speak and get everyone else's attention; he will pass it to the next person or place it back to the center. The talking piece could be a stone, pine fruit or anything preferably from nature.

The person who is holding the talking piece is the sole speaker and attracts everyone's attention.
## The Circle Way

The circle way is a customary and ancient way to talk.

At times people they would talk about personal or family issues or make decisions for their society or tribe. They used to put an element of nature in the center of the circle and sit around it. That element could be fire, water, a stone or a piece of wood.

In this approach only one person speaks at a time. She may want to use her time to remain in silence. The rest would just listen without any judgment and try to listen deeply with attention and compassion.

It is very significant for the person who invites others to the conversation, to have a certain intention. He can also share a goal with everyone, so that they can be prepared for the talk.



# **Group Play**

You have probably had the experience of being in a group whom you had not seen before; or you may have gone on a trip or gathered for a certain goal.

In this situation you are interested in doing a group activity that entertains you. The first choice is usually group play which probably some may not like it. In this situation using the question cards could be lifesaving. Everybody can pick a card and ask others to share their opinion. There are many benefits to this;

- Team work;

- Get to know a new perspective of friends;

- To get a chance to think about a topic which you have never been asked;

- Passing time in a pleasing way.

## **Constructive** Conversation

Another aspect of listening is to listen to other people. Sometimes listening deeply to others is a way of listening to yourself; in other words if we hear well, sometimes we won't need to talk about every unspoken matter.

A constructive conversation is a conversation with an intention. In accordance with the intention the conversation starts with a question and at the end all participants leave the dialogue with a new state of awareness about themselves and their surroundings.

As the second approach you can also invite a person or a group of people to the conversation. People you might have an issue with or people you might want to share an important matter about life.

The question can be about your personal or group needs. You can simply use the cards as a suggestion.

You can both share the question before starting the conversation and ask for others' opinion or ask the question at the beginning and make the necessary changes according to everybody's opinion. For instance, sometimes you may need a better perspective on your everlasting and long-term activities, then choosing a card from EARTH category would be appropriate. Another example is every day relationships and their impact on your energy and personal life. In this case you may choose a card from AIR category.

Another suggestion is to keep the question in mind for some time and pay attention to it. The cards are designed in small size and are portable. You may put them in your notebook, on your work desk or any other suitable place for a while to be able to have a look at it and be aware of the question. This technique helps you to keep the question in your conscious mind and short after you will remember some information from your unconscious.

You can even be with a question for a week. As a result you will be aware of each element every season and by the end of the year you will have paid attention to four parts of your attitude.

# How to use Question Cards?

A constructive question is an initiation to think and start a personal or group conversation.

The kind of question chosen leads the conversation path. Therefor a set of questions have been designed to open our mind without any judgment and reach the unknown parts of ourselves. These cards are designed in four series, inspired by four elements of nature (water, air, earth and fire). The four elements define basic emotions and behaviors of human beings and each one represents a unique characteristic.

**Water:** enthusiasm, supervision, guardianship;

**Air:** human relationships, social relations, logic;

Earth: sustainable structure,

construction, stability;

Fire: emotions, motivation, creation.

As mentioned before, there are 12 questions in each category, which refer to qualities of that element. You can randomly choose a card or pick one from any category that you wish to.

you have pain in your body? Do you feel your pulse in any part of your body? Do you have any spasm? These points can lead to an interesting path of observation. At the beginning you may realize that nothing special about the day comes to your mind, but be patient. This attitude helps your mind to get used to this kind of awareness and it practices to record the events.

If concentration and asking question are not suitable for that day, you can use the question cards in the KHEESH package.

#### How to Begin

Spend a minute in silence and wait for something to catch your attention. It may be a matter of today or an important issue in life. See if you would like to pay attention to it at the moment or you would rather postpone it to another time. In this case write it down in your notebook and let it go.

You can do the procedure again and wait for another item to catch your attention or you can start by asking questions; a very simple but practical way is to ask about your mood. "How do I feel today"?

Try to avoid shallow and short answers like "I'm fine", "not bad" or "thank God". It is best to give a descriptive, full answer. Notice what has made you feel happy or sad during the day. How is your physical state right now? Do

## Self-awareness

You can keep a notebook and take notes of the topics that come to your mind during the ritual. These notes would be the information of your new self-awareness.

You can do different activities in order to get ready. You can make tea, listen to music or nature sounds or walk outside for a few minutes. These activities help you to slow down.

Meditation is another great way for slowing down. There is no wrong way of doing it and you may find several guided meditation online. Try couple of them and see which one suites you best.

# How to use the KHEESH package

#### Commitment

Commitment is crucial after intention.

A commitment to start paying attention and allocating time to oneself.

Make a decision that from now on I will set aside a certain time for myself under any circumstances.

From now on this is prior to any situation even if something unexpected keepsyoufromdoingso,justkeepinmindhow important this time is.

This commitment shows how much you respect yourself.

## How to Begin

#### Preparation

Preparing the necessary items below is a great help to start self-exploration and self-awareness.

 A strong intention to get away from everyday life;

- A **commitment** to yourself and the time you allocate to yourself;

- The KHEESH package.

#### Intention

It's essential to feel the need deep down to start doing something. The details will come further. Water won't quench your thirst until you are really thirsty.

Whenever you felt the need, set the intention from deep within. Suppose you are going to do something which your body needs right now. Set an intention without any expectations or any judgments about the result for something special to happen.

## What does KHEESH package include?

 Talking Piece
Question Cards (Based on four nature element)
Guide Booklet

- Guide Booklet

#### - What is a Talking Piece?

In KHEESH package, talking piece is an element of nature which is used for a group dialogue. Refer to "The Circle Way" section to be informed about how to use talking piece.

#### - What are the Question Cards

These cards are designed in four series, inspired by four elements of nature (water, air, earth and fire). Each element includes twelve questions based on twelve weeks of each season. The four elements define basic emotions and behaviors of human beings and each one represents a unique characteristic.

#### - What is the Guide Booklet?

It is what you are reading now and intends to guide you how to use KHEESH package.

# Who is the KHEESH Package for?

It is for those who intend to perceive more about life or whatever that needs attention. Imagine that a lot of things happen during the day and you consider some as coincidence and the rest, chance. Although a lot of them refer to some delicate points in life, these kinds of events invite us to take a closer look at life and to learn from them directly.

Try to learn from your bitter or sweet experiences and get to know the important issues of life. Understanding the signs are life's greatest skills and require learning, self-awareness and a way to get familiar with this type of living.

The KHEESH package is for those who would like to consciously pay attention to themselves, their needs and start a more meaningful life.

"Focus on what makes you happy, and do what gives meaning to your life"

**Barry Schwartz** 

# What is the KHEESH Package?

When was the last time you actually paid attention to your needs?

Days go by, but nothing special happens or is done. There are a lot of reasons to this vanity; such as **not paying attention to personal needs, prioritizing quantity over quality in life, and life's fast pace.** 

Let's start from the last one: we have trapped in an unhealthy been and unwanted pace in life. Although we try so hard, we are either behind schedule or we do not have the ability to do our job on time. believe by slowing down the pace of life intentionally and consciously we can be aware of our needs and we can improve the quality of our life. Our intention with KHEESH package is to help slowing down life and to extend the consciousness about ourselves and our surrounding.

The KHEESH package is a symbol of new attention and awareness of the self.



6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 \*\*\*\*\* 6 ~ & 6 ~ & 6 ~ & 6 ~ & 6 ~ & \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4  $\mathbf{2} \approx \mathbf{2} \approx$ 67 4 67 4 67 4 67 4 67 4 67 A \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 \* ≈ \* ≈ \* ≈ \* ≈ \* ≈ \* ≈ \* ≈ 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 6~ 4 \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* \* 0~ M 0~ M 0~ M 0~ M 0~ M 0~ M • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ • ≈ 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 67 9 \* \*\* \* \*\* \*\* \*\* \*\* \*\* \*\*



#### The KHEESH Package Guide Booklet